Webdentistefr



Enquête exclusive IFOP 2013





Du patient assisté au consommateur éclairé... Quels sont les nouveaux comportements des patients en 2014



Note méthodologique

Étude réalisée pour : Webdentiste.fr en partenariat avec l'UFSBD

Échantillon: Echantillon de 1 000 personnes, représentatif de la population française âgée de 18 ans et

plus.

La représentativité de l'échantillon a été assurée par la méthode des quotas (sexe, âge,

profession de la personne interrogée) après stratification par région et catégorie

d'agglomération.

Mode de recueil: Les interviews ont eu lieu par questionnaire auto-administré en ligne (CAWI - Computer

Assisted Web Interviewing).

Dates de terrain : Du 1er au 3 octobre 2013

Ce document présente les résultats d'une étude réalisée par l'Ifop qui respecte fidèlement les

principes scientifiques et déontologiques de l'enquête par sondage.

Du patient assisté au consommateur éclairé... Quels sont les nouveaux comportements des patients en 2014



Ce qu'il faut retenir (1/2)

- Plus d'1 français sur 2 prêt à changer de dentiste.
- La diminution du coût des soins en est la 1ère raison pour 54% d'entre eux.
- Plus de 2 patients sur 3 prêts à demander un devis comparatif.
- Encore 41% des français ne vont pas régulièrement chez le dentiste.
- 35% des patients ont déjà renoncé à des soins pour des raisons de coût.
- Pour la plus grande majorité d'entre eux, le renoncement aurait cependant pu être évité.
- Des français de plus en plus concernés par la santé et l'esthétique de leur bouche.

3

Du patient assisté au consommateur éclairé... Quels sont les nouveaux comportements des patients en 2014



Ce qu'il faut retenir (2/2)

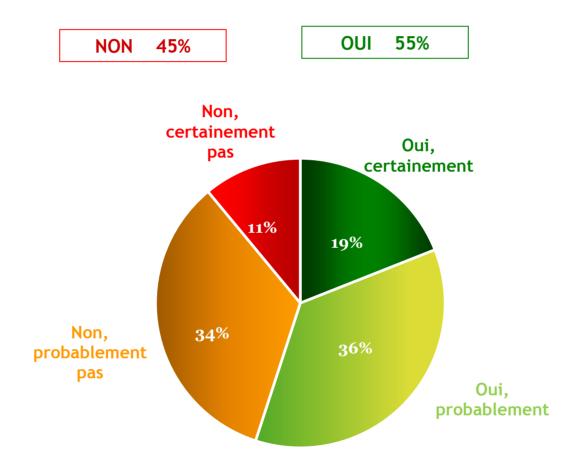
- 91% des patients plus enclins à augmenter leurs dépenses.
- L'information dentaire, une demande accrue chez les patients.
- Près d'1 français sur 2 consulte Internet pour se renseigner sur les problèmes bucco-dentaires.
- 91% des patients conservent une bonne image de leur dentiste.
- 94% des patients accordent de l'importance aux conseils et explications de leur dentiste.

Vous personnellement, pourriez-vous envisager de changer de dentiste?



Base : personnes étant déjà allées chez un dentiste, soit 99% de l'échantillon

Plus d'1 patient sur 2 prêt à changer de dentiste

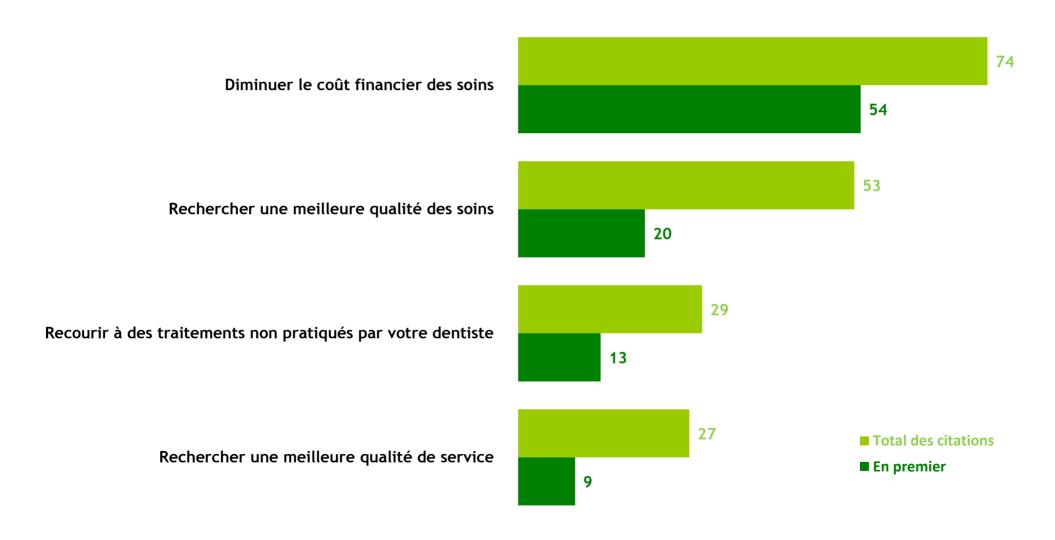


Quelles en seraient la principale raison en dehors d'un déménagement ? En premier ? Et en second ?



Base : personnes disposées à changer de dentiste, soit 54% de l'échantillon

La diminution du coût : 1ère raison pour changer de dentiste

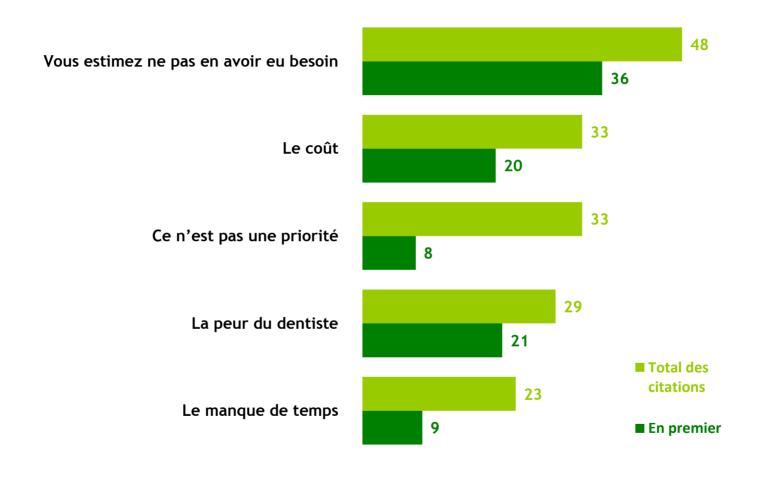


Page 6

Quelle était la principale raison pour laquelle vous n'êtes pas allé(e) chez le dentiste au cours des deux dernières années ? En premier ? Et en second ?



Base : question posée aux personnes n'étant pas allées chez un dentiste au cours des deux dernières années, soit 15% de l'échantillon

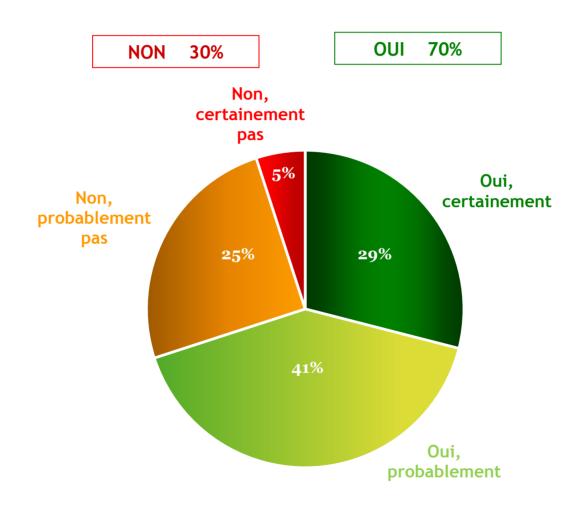


Si vous aviez à faire face à d'importants soins dentaires, seriez-vous prêt à demander un devis comparatif auprès d'un autre dentiste que le vôtre ?



Base : personnes étant déjà allées chez un dentiste, soit 99% de l'échantillon

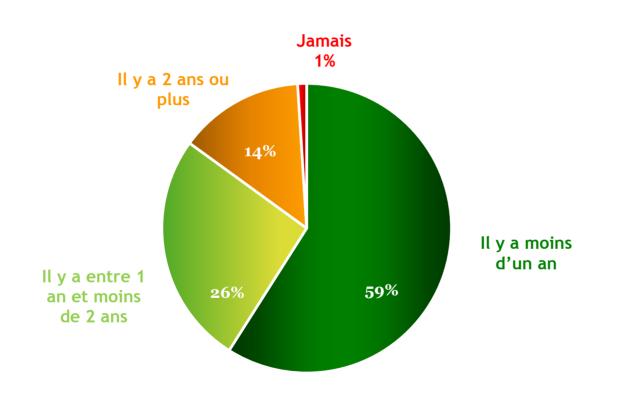
Plus de 2 patients sur 3 prêts à demander un devis comparatif

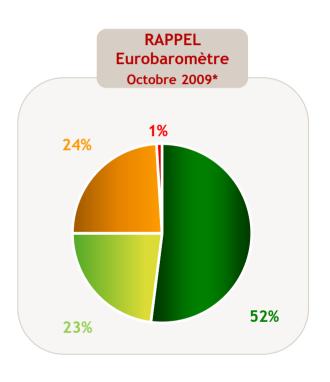




Encore 41% des français ne vont pas régulièrement chez leur dentiste.

En diminution par rapport à l'étude menée en 2009 (48%)





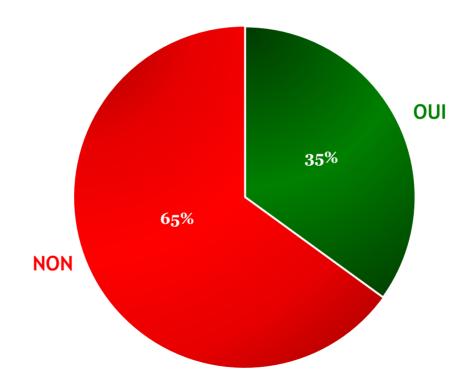
(*) Étude TNS pour l'Eurobaromètre réalisée en face-à-face du 2 au 18 octobre 2009 auprès d'un échantillon de 1 000 personnes, représentatif de la population française âgée de 15 ans et plus.

Avez-vous déjà renoncé à des soins dentaires en raison du coût du traitement ?



Base : personnes étant déjà allées chez un dentiste, soit 99% de l'échantillon

35% des français sont prêts à renoncer à des soins dentaires en raison du coût.



En y repensant, chacun des éléments suivants aurait-il pu vous faire changer d'avis et débloquer le budget nécessaire à ce traitement ?



Base : question posée aux personnes ayant déjà renoncé à des soins dentaires en raison du coût, soit 35% de l'échantillon

Le renoncement aux soins dentaires aurait pu être évité...

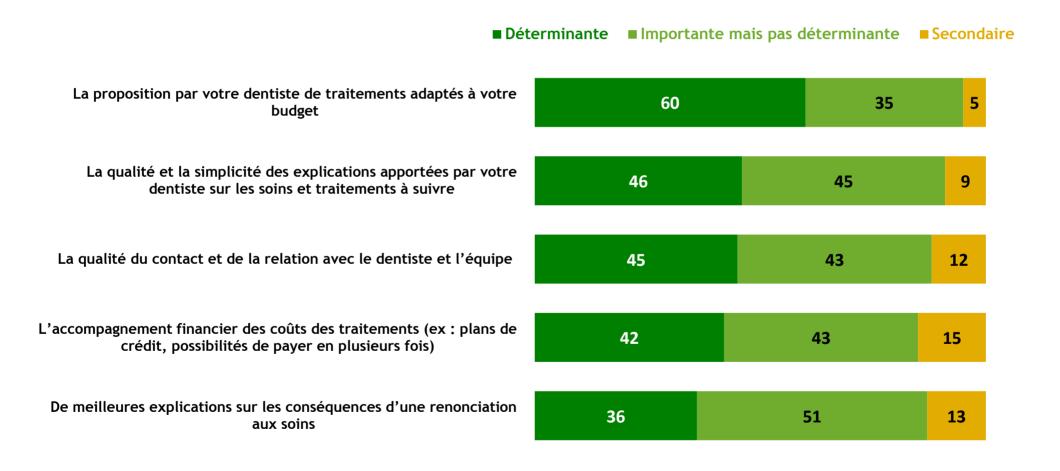
NON OUI 83% Avoir une proposition de soins alternative -17 49 34 **73%** Obtenir une meilleure information sur le montant des soins -27 35 38 remboursés et celui restant à votre charge 70% Obtenir un paiement étalé dans le temps (plan de financement) 37 -30 33 63% Mieux comprendre l'intérêt des soins et les conséquences sur 24 -37 39 votre santé en cas de renonciation Avoir un devis bien détaillé et explicatif de la part de votre 58% 27 -42 31 dentiste

De manière générale, chacun des éléments suivants peut-il vous pousser à augmenter vos dépenses en matière de soins dentaires de façon...?



Base : personnes étant déjà allées chez un dentiste, soit 99% de l'échantillon

Comment vos patients seraient-ils enclin à dépenser plus...

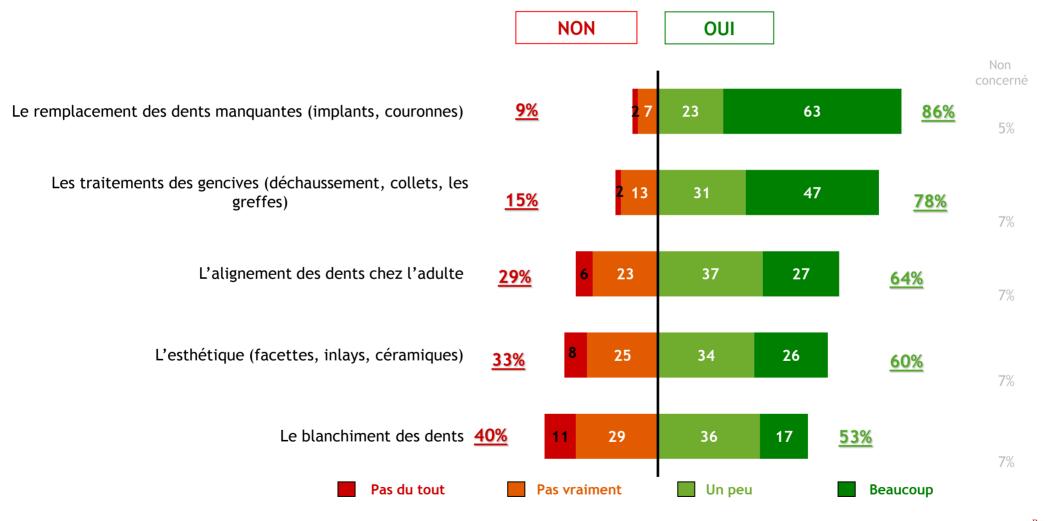


Personnellement, accordez-vous beaucoup, un peu, pas vraiment ou pas du tout d'importance aux soins dentaires suivants ?



Base : personnes étant déjà allées chez un dentiste, soit 99% de l'échantillon

Des français vraiment concernés par les soins dentaires!



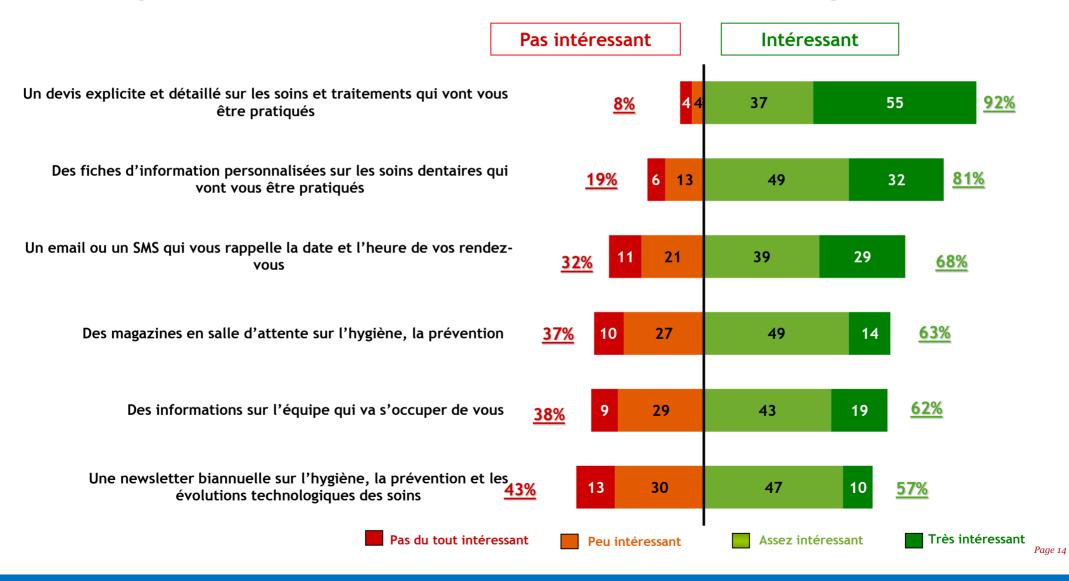
Page 13

Serait-il pour vous très, assez, peu ou pas du tout intéressant de recevoir avant ou durant une consultation chez un dentiste les éléments suivants ?



Base : personnes étant déjà allées chez un dentiste, soit 99% de l'échantillon

La transparence et l'information, les clés d'une relation patient réussie

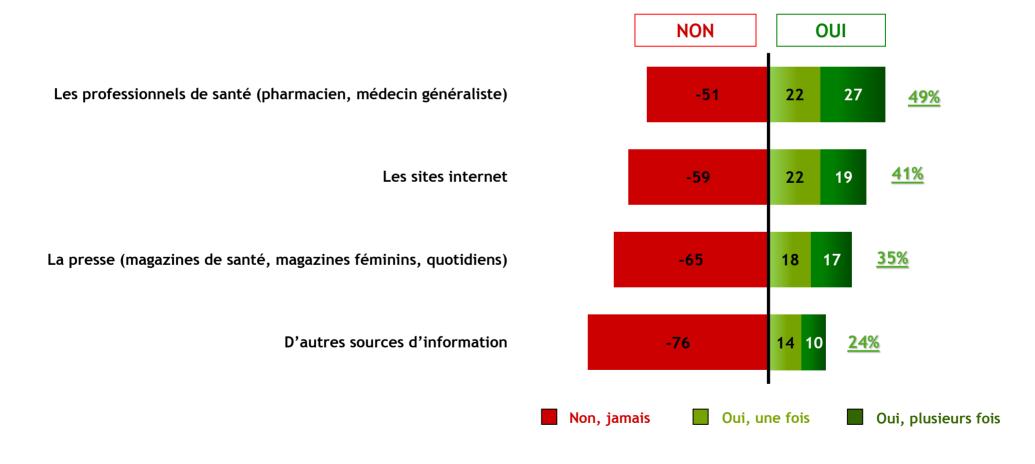


Au cours de votre vie, avez-vous déjà utilisé les sources d'informations suivantes pour vous renseigner sur les problèmes bucco-dentaires et les traitements possibles ?



Base : personnes étant déjà allées chez un dentiste, soit 99% de l'échantillon

Plus de 4 patients sur 10 se renseignent désormais sur Internet



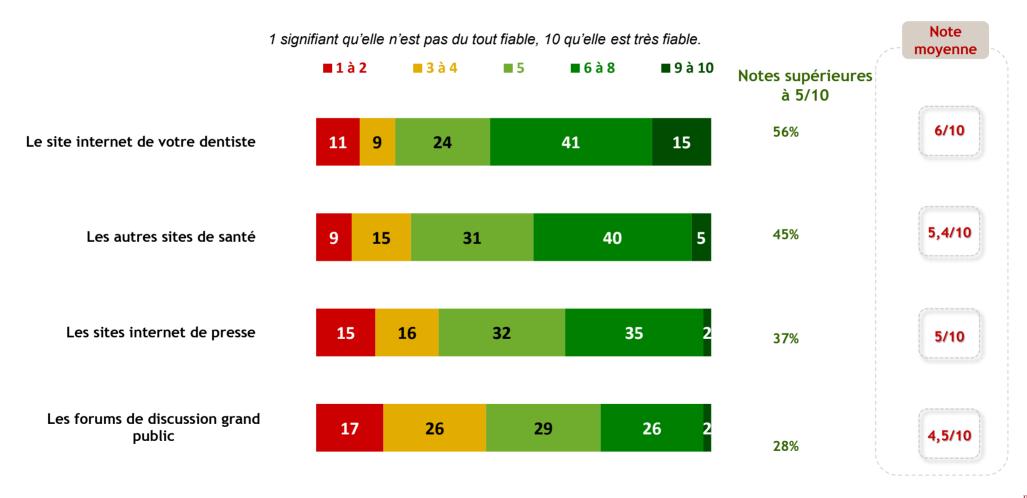
Page 15

Sur une échelle de 1 à 10, quelle fiabilité donneriez-vous aux sources d'information suivantes en matière de santé bucco-dentaire ?



Base : personnes étant déjà allées chez un dentiste, soit 99% de l'échantillon

Le site Internet du praticien, gage de sérieux et d'une information fiable pour les patients

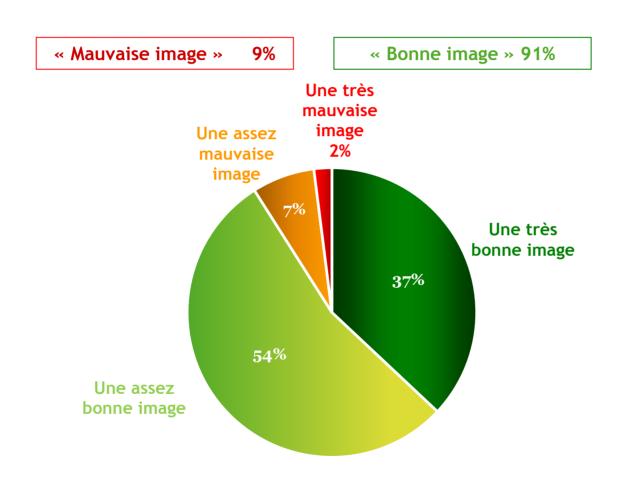


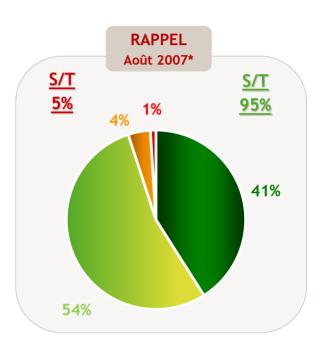
Globalement, quelle image avez-vous de votre dentiste?



Base : personnes étant déjà allées chez un dentiste, soit 99% de l'échantillon

91% des patients conservent une bonne image de leur chirurgien-dentiste





^(*) Etude Ifop pour Capital Image réalisée par téléphone du 2 au 3 août 2007 auprès d'un échantillon de 1005 personnes, représentatif de la population française âgée de 15 ans et plus. La question était alors formulée de la manière suivante : « Quel image avez-vous du métier de chirurgien-dentiste ? »

Chez votre dentiste, accordez-vous beaucoup, un peu, pas vraiment ou pas du tout d'importance aux éléments suivants ?



Base : personnes étant déjà allées chez un dentiste, soit 99% de l'échantillon

